

Okta : Your Strategic Partner

정광연 전무

Okta Korea Regional Sales Manager

2021년 9월 7일

Safe harbor

이 프레젠테이션에는 1995년에 제정된 미국 증권민사소송개혁법(Private Securities Litigation Reform Act)의 "세이프 하버" 조항의 의미 내에서 재무 전망, 제품 개발, 사업 전략 및 계획, 시장 트렌드, 기회 및 포지셔닝에 관한 진술 등을 포함한 "미래 예측 진술"이 포함되어 있습니다. 이러한 미래 예측 진술은 현재의 예상, 추정, 전망 및 예측을 기반으로 합니다. "기대한다", "예견한다", "해야 한다", "믿는다", "희망한다", "목표로 삼는다", "예상한다", "목표", "추정한다", "잠재적", "예측한다", "할 수 있다", "할 것이다", "할지도 모른다", "할 수 있을 것이다", "작정이다", "일 것이다"와 같은 단어와 이러한 용어의 변형이나 이와 유사한 표현은 이러한 미래 예측 진술을 식별하기 위한 것입니다. 단, 모든 미래 예측 진술에 이러한 식별 단어가 포함되어 있는 것은 아닙니다. 미래 예측 진술은 Okta의 통제권을 벗어난 요인이나 상황으로 인해 발생하는 많은 위험 요소와 불확실성의 영향을 받습니다. 예를 들어 Okta 제품 시장은 예상보다, 또는 과거보다 느리게 발전할 수 있고, 운영 결과가 예상보다 더 많이 변동할 수 있으며, 수익 인식 등과 관련된 운영 결과 및 현금 흐름에서 상당한 변동이 있을 수 있습니다. 또한 네트워크, 데이터 또는 고객 데이터에 대한 무단 액세스를 허용하는 네트워크 또는 데이터 보안 사고로 인해 Okta의 평판이 훼손될 수 있고, 서비스 중단을 포함하여 테크놀로지외 관련된 중단 또는 성능 문제를 경험할 수 있으며, 만기일에 전환형 선순위 어음을 지불하지 못할 수도 있고, 전 세계 경제 상황이 악화될 수도 있습니다. 재무 결과에 영향을 미칠 수 있는 잠재적 요인에 대한 추가 정보는 Form 10-Q의 최신 분기 보고서와 증권 거래위원회에 제출된 기타 서류에 포함되어 있습니다. 이 프레젠테이션에 포함된 미래 예측 진술은 프레젠테이션 발표 당시 Okta의 의견일 뿐이며, Okta는 어떠한 의무도 지지 않고 이러한 미래 예측 진술을 업데이트 할 의사도 없습니다.

이 프레젠테이션에서 언급된 모든 미출시 제품이나 특징 또는 기능은 현재 지원이 되지 않으며, 제때 제공되지 않거나 전혀 제공되지 않을 수 있습니다. 제품 로드맵은 제품, 특징 또는 기능을 제공할 것이라는 약정이나 의무 또는 약속이 아니므로 이를 토대로 구매를 결정해서는 안 됩니다.

Agenda items

01

Okta 회사 소개
Company overview

02

시장의 요구사항
Market Requirement for Okta

03


Okta의 제품 및 간단한 고객 소개
The Okta Product & Customer

04


Wrap-Up

Okta is Must-Have solution for Your
Business Success.

Who is Your Strategic Partner?



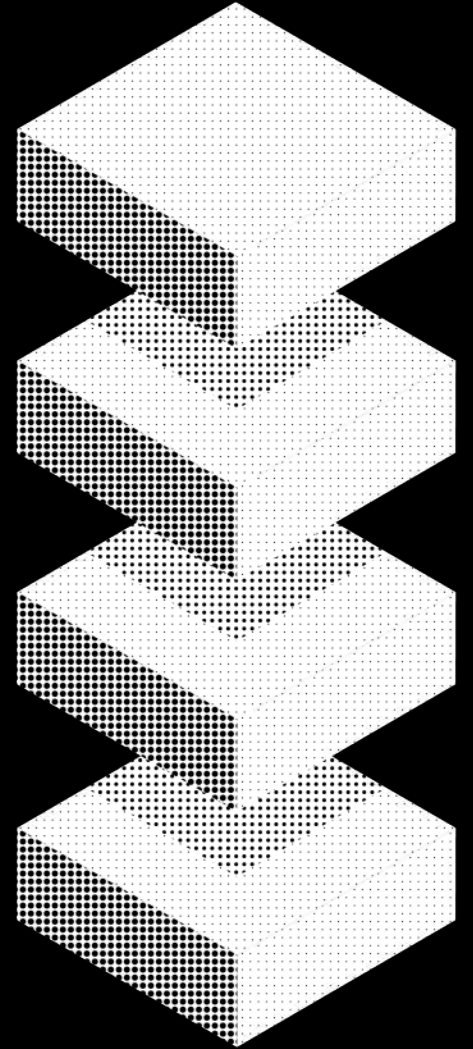
Who is your Strategic Partner?

- End-to-End Solution Provider.
 - Workforce + Customer.
 - Stable with Growth.
 - Mutual Success.
- 

01

Okta 회사소개

우리의 미션은 모든 기업이 다양한 기술에 쉽고
안전하게 연결되는 세상을 만드는 것입니다.



우리의 미션은 모든 기업이 다양한 기술에
쉽고 안전하게 연결되는 세상을 만드는 것입니다.



Okta와 Auth0가 힘을 합하다



1. 개발자의 역량 활용
2. 가장 견고한 아이덴티티 플랫폼을 통해 고객 성공을 촉진

Okta, IDaaS 영역의 선두주자



2009년 설립

클라우드 기반
아이덴티티 관리
모델을 개척한 이래,
기술적 혁신을
이어가고 있습니다

- 2017년 나스닥 상장
- 시가총액 23B USD
- 매출 835M USD



전세계 1만+ 고객사

글로벌
엔터프라이즈에서
SMB, 스타트업까지
다양한 고객사가
Okta를 사랑합니다

- US, EMEA, APAC
- 금융, 공공기관을
비롯한 다양한
산업군



일일 접속 사용자 5M+

수많은 사용자들이
오늘도 Okta를 통해
다양한
어플리케이션에
안전하고 편리하게
접속합니다



7000개 이상 앱 연동

인증 설정과
계정관리 자동화를
위한 사전 정의된
연동 커넥터가
준비되어 있습니다

- 업계 최다 앱 지원
- SSO 및 계정관리
라이프사이클
자동화 지원



가트너 MQ IAM 리더

Identity and Access
Management
분야에서 독보적인
경쟁력 및 사용자
만족도를
검증받았습니다

Auth0 at a Glance



클라우드 기반 모던 아이덴티티 플랫폼

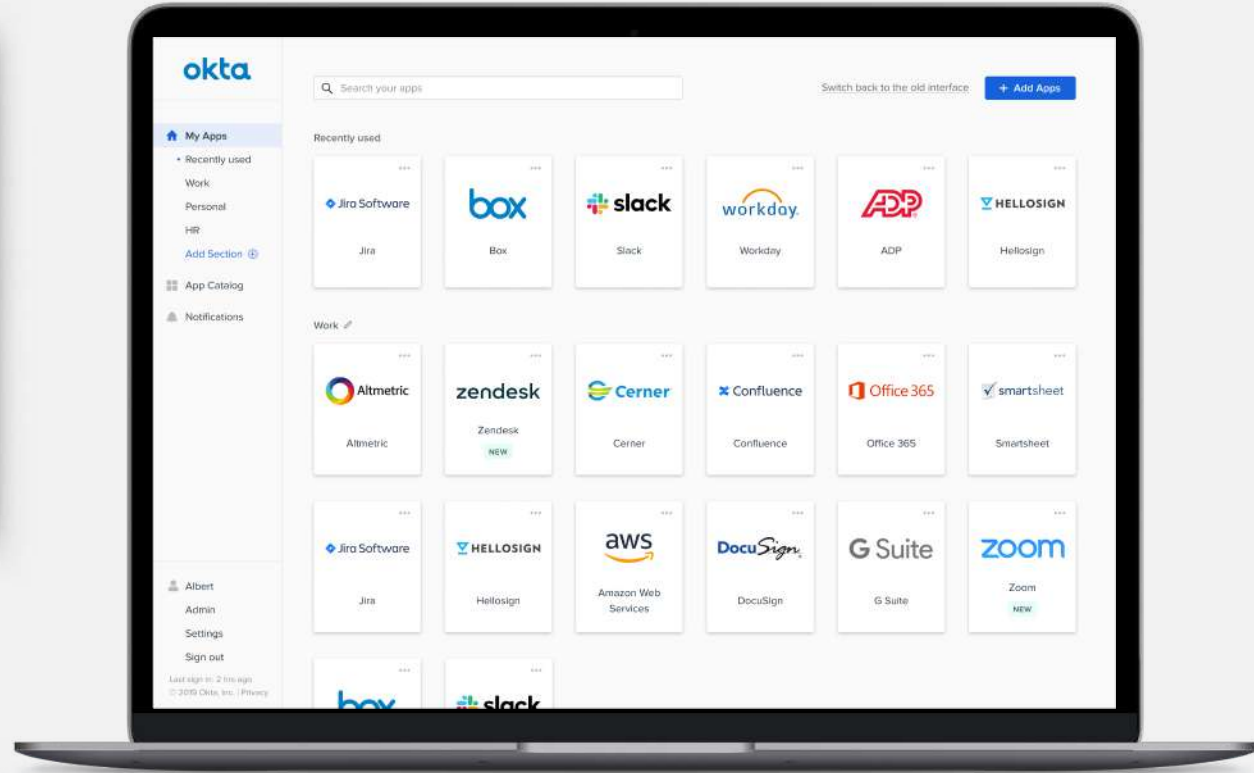
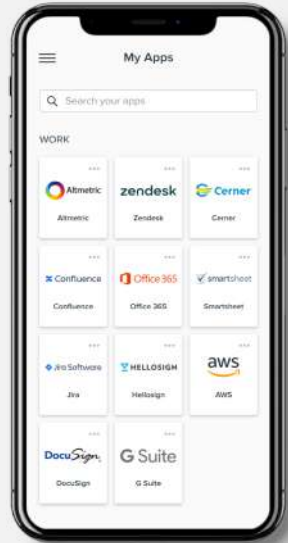
아이덴티티 중심의 접근으로
Zero Trust 보안을 실현합니다

기업 내부 사용자를 위한

Workforce Identity

고객 서비스 앱 개발을 위한

Customer Identity



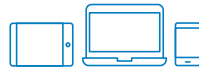
10,000+ 글로벌 기업이 Okta를 사용합니다



의료복지



컨슈머



테크놀로지



금융



공공기관/NGO



제조/에너지



서비스



미디어



클라우드



주요 고객 사례



정책 기반의 접근 관리

65,000명 직원이 사용하는 400개 이상의 앱에 대한 SSO를 레거시 ADFS + Ping 시스템에서 클라우드 IAM으로 전환

개발자 포털의 40개 이상 앱을 API Access Management로 관리

CXO 레벨에 MFA를 적용하여 인증 보안 강화

okta



MFA 적용 및 확장

5,000명 정규 및 계약 직원이 Okta 이용하여 25개 이상 내부 어플리케이션 접속

금융사 보안 규제에 대응한 통합 사용자 인증 관리 체계 구축

빠른 어플리케이션 인증 연동 (1개 앱 당 15분 소요)



하이브리드 IT 접근 및 유저 관리 자동화

에너지, 유통, 도시개발, 금융, 의료 등 다양한 사업 추진을 위한 다수의 SaaS 앱 및 On-Prem 앱에 대한 안전하면서도 편리한 인증 시스템으로 Okta를 선택

직원의 입사, 부서 변경, 퇴사에 따른 계정 관리 자동화

800개 사업부서, 14만 사용자 대상 44개 앱 연동에 단 3개월 소요



사내 검증 이후 Customer Identity로 확장

20만 사내 직원 대상 Okta 도입으로 O365 등 300개 사내 시스템 연동

1천만 엔터프라이즈 고객이 사용하는 Abode Creative Cloud의 subscription 인증을 9개월 만에 Okta로 구현



글로벌 스케일 웹사이트 인증 처리

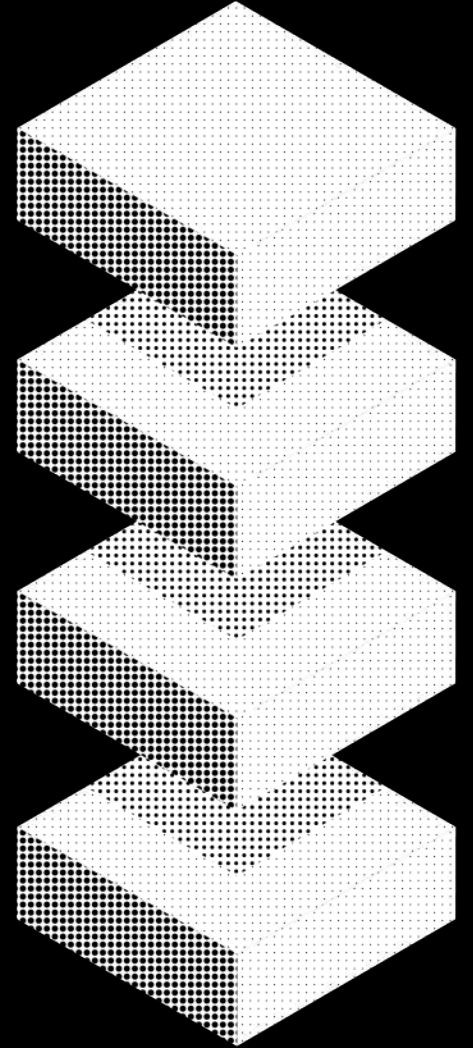
3천2백만 기존 MLB 팬 정보를 Okta로 이전

최대 분당 138,348 토큰 처리 가능하도록 테스트 (2019년 시즌 오픈 시 실제 최대 분당 7,453 토큰 처리 발생)

구매부터 구축, 시즌 오픈까지 9개월 만에 완료

02

시장의 요구사항

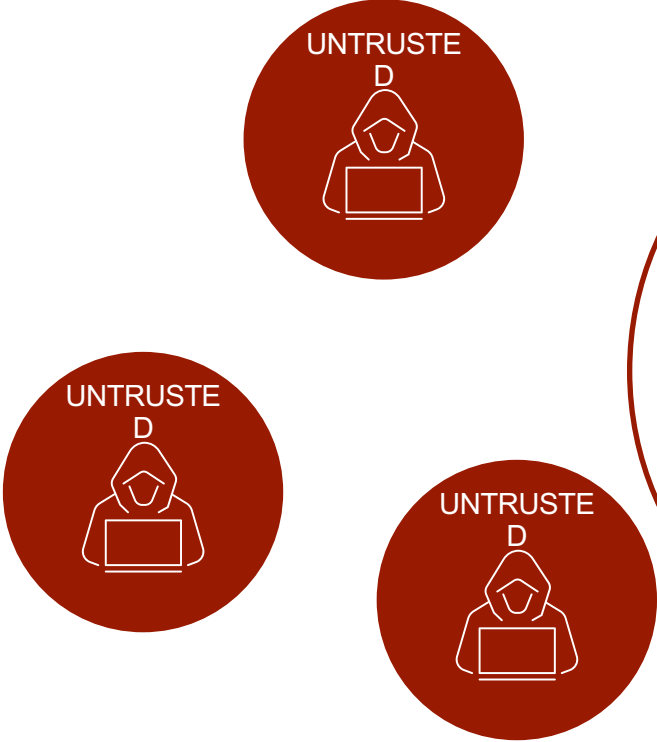


Security models are evolving rapidly

Shifting away from the old model of Network as a control plane



Network Perimeter



61%
of all breaches
involve stolen
credentials

Verizon DBIR 2021

Security leaders are asked to do more with less

1

Mitigate risk amid a rapidly evolving threat landscape



Phishing & brute force attacks



Supply chain hacks



Ransomware-as-a-service

2

Enable the business to move quickly



“Work anywhere” productivity



Adopt cloud services



Deploy new apps, quickly

3



Do both 1 and 2 with scarce security resources

“We spent dozens of people’s time every week trying to solve identity challenges that we knew we needed to automate.”
—CISO at NTT Data

The vision to get there is simple



Ensure users are
authenticated and devices
are secure



Broker access to all
resources



Grant the right access for
the right amount of time



Any technology
Automated at scale
Without friction

The reality is complex



Ensure users are authenticated and devices are secure



Broker access to all resources



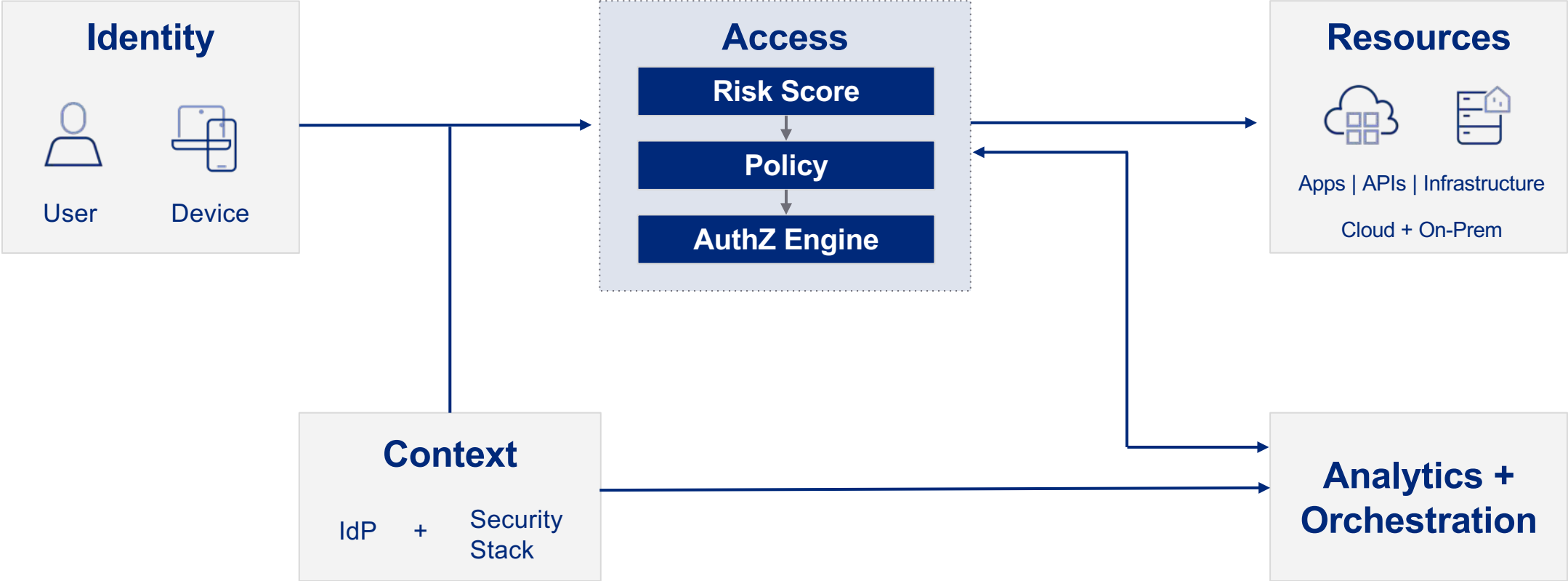
Grant the right access for the right amount of time

- Employees, contractors, partners, privileged users
- Thousands of locations and networks
- Laptops, smartphones, managed and unmanaged

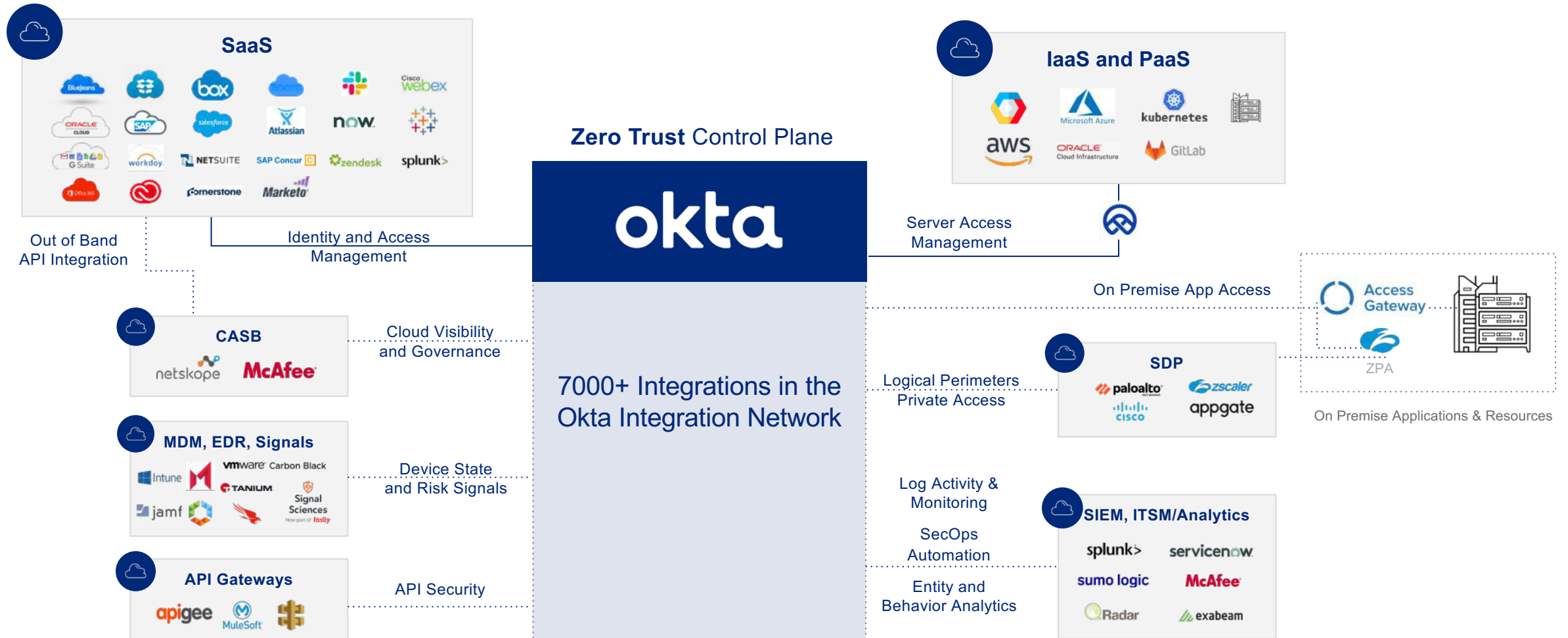
- Cloud apps
- On-prem apps
- Infrastructure
- Networks / VPN
- APIs

- Continuous risk assessment
- Employee lifecycle
- Partner lifecycle
- Contractor lifecycle
- Access attestation
- Entitlement management

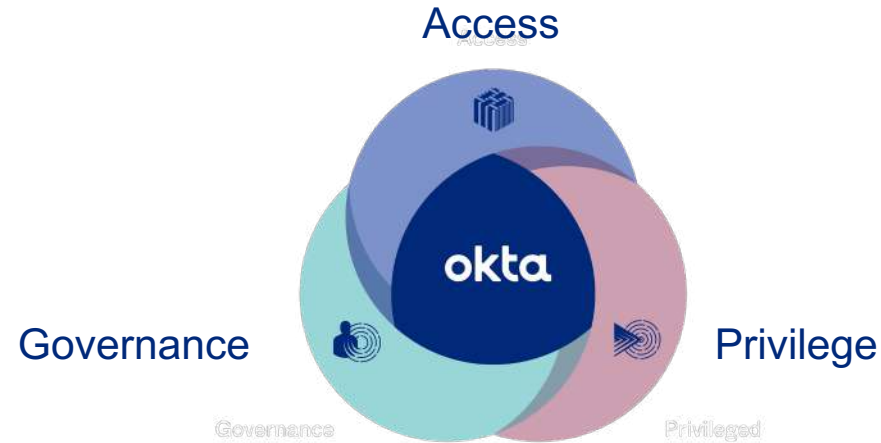
Modern Identity: Zero Trust Control Plane for All Identities, and All Resources



Integrated with Your Security Stack of Choice

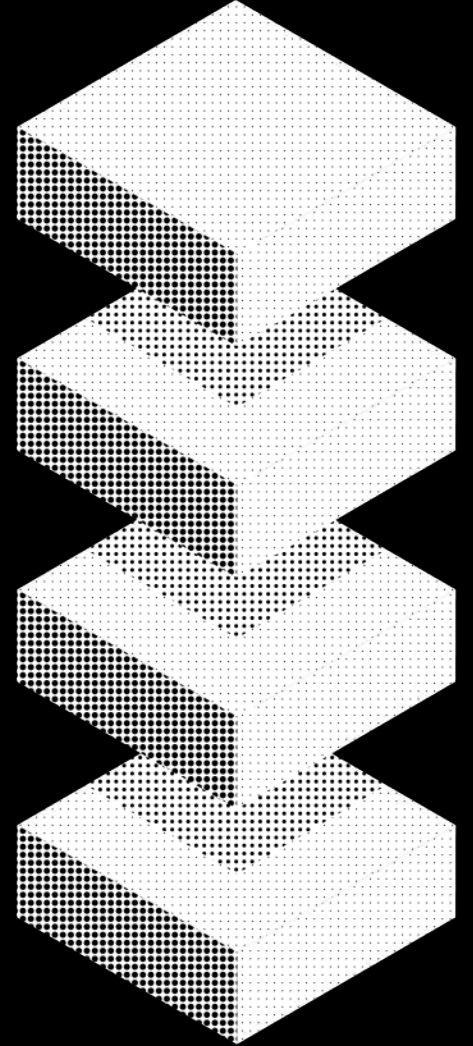


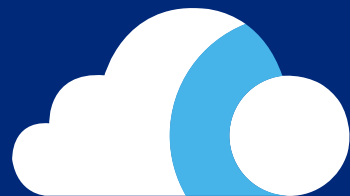
A Unified Cloud Identity Platform



03

Okta제품 및 간단한 고객 소개





Okta Identity Cloud

Workforce Identity



Single Sign-On



Universal Directory



Advanced Server Access



Adaptive MFA



Lifecycle Mgmt.



Access Gateway



API Access Mgmt.



Developer



One App



Enterprise

Customer Identity



Directories



Integrations



Insights



Identity Engine



Workflows



Devices



조직 전체가 제로 트러스트 기반의 보안으로 빠르게 전환



okta

CHALLENGES

- FedEx는 1970년대부터 디지털화를 시작, 기존 레거시 인프라의 현대화 필요
- FedEx 소프트웨어 개발자들이 클라우드 네이티브 앱을 배포하고자 할 때 온-프레미스 시스템으로 인한 다양한 이슈 발생
- 직원들은 업무를 수행하기 위해 모든 시스템에 각각 별도로 로그인

SOLUTION

- Okta Identity Cloud는 FedEx 제로 트러스트 보안의 기반으로 외부 사이버 공격에의 노출 영역을 최소화
- Okta Adaptive Multi-Factor Authentication은 Passwordless Access 등 사용자 경험을 향상
- Okta Universal Directory로 FedEx는 여러 곳에 위치했던 사용자 정보를 중앙에서 통합 관리
- Okta Single Sign-On은 Workday, Office 365, Zoom 및 FedEx에서 사용하는 기타 SaaS 앱과 빠르고 쉽게 통합



조직 전체가
제로 트러스트
기반의 보안으로
빠르게 전환



okta Workforce Identity

- Universal Directory
- Single Sign-On
- Adaptive Multi-Factor Authentication
- Lifecycle Management

okta Customer Identity

- Authentication
- B2B Integration
- User Management

340K

전 세계 34만명 FedEx 직원이 Okta를 사용하여 업무 시스템에 접근

250+

약 250개 이상의 SaaS, 클라우드 네이티브 앱 및 레거시 온 프레미스 앱들이 Okta와 연동

5

COVID-19로 인한 급작스러운 재택근무 상황에서 가장 핵심적인 다섯 개의 앱을 Okta로 36 시간 만에 전 직원에게 배포

5

기존 다섯 레거시 IAM 시스템을 Okta라는 단일 IDaaS로 교체

스트레스 없는 업무 시스템 접근

고객 경험 및 만족도 향상

CHALLENGES

- 리테일 및 콜센터 파트너와 직원, 회사 직원, Wholesale 파트너, 선불 및 후불 고객의 복잡한 생태계
- 빠르게 변화하는 비즈니스 환경에 대한 적응이 고려되지 않은 레거시 Oracle 기술 스택
- 잦은 중단, 보안 위험, 복잡하고 느린 고객 서비스 시스템

SOLUTION

- 클라우드 네이티브 파트너 및 앱으로 전환, 온-프레미스 인프라를 최소화하는 동시에 빠르게 변화하는 사업 환경에 적합한 고객 경험 및 제품 제공
- Okta Professional Services와 협력하여 고객 관리 에이전트를 위한 ID 전략을 수립하고 업무에 필요한 로그인 횟수를 최소화
- Okta Lifecycle Management로 프로비저닝 및 디프로비저닝 자동화
- Okta Adaptive MFA로 가장 리스크가 높은 접근 요청을 타겟팅하여 강력한 보안 정책 수립
- Okta API Access Management로 API call 보안 강화

T-Mobile

스트레스 없는
업무 시스템
접근

고객 경험 및 만족도 향상

okta

okta

Workforce Identity

- Authentication
- Authorization
- User Management
- Lifecycle Management
- Adaptive Multi-Factor Authentication
- API Access Management

200K

Okta를 사용하여 업무 시스템에 접근하고 고객 관리 프로세스를 관리하는 케어 담당자, 리테일 직원 및 지식 근로자

220+

18 개월 만에 새로운 T-Mobile 기술 스택에 통합 된 애플리케이션 숫자

1M+

매 주 로그인 횟수가 Okta로 간소화



The Industry's Most Reliable and Secure Platform, Period.

- Single Sign-On**
- Universal Directory**
- Lifecycle Management**
- API Access Management**
- Adaptive Multi-Factor Authentication**
- Developer SDKs**



okta